



AX-LED Kurumsal Sistem Ortaklığı

Bir ürün değil, kârlı ve ölçeklenebilir
bir satış sistemi.



Klasik Bayilik

Sadece ürün satışı.

Fiyat rekabeti ve kaos.

Yalnızlık ve sıfır destek.



AX-LED Sistemi

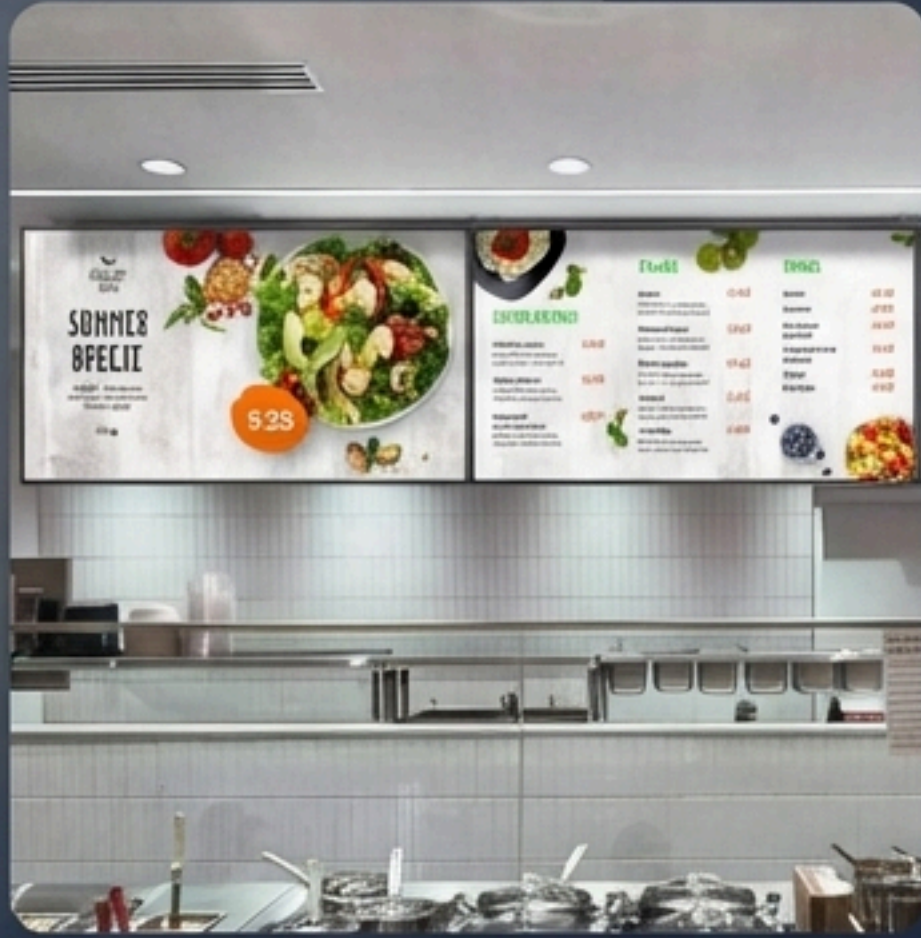
Uçtan uca proje yönetimi ve çözüm ortaklığı.

Korunan %20-35 net kâr marjı.

Merkezi tedarik, R&D ve teknik destek.

Amacımız size ürün satmak değil, birlikte büyüyen disiplinli bir ekosistem inşa etmektir.

Premium Ürün Portföyü



Menü Board Sistemleri
(Restoran ve Cafe zincirlerinin kalbi).



Vitrin LED Çözümleri
(Satışı artıran doğrudan müşteri etkileşimi).



Dijital Signage & Özel Projeler
(AVM, Kurumsal binalar ve zincir markalar).

“ Görünmeyen marka yoktur. Her işletme sizin potansiyel müşterinizdir.

Merkezi Operasyon Motoru



Bayi (Saha)

Müşteri Bulma, Proje Geliştirme, Teknik Analiz.

Kontrol Merkezi

Tüm siparişler tek adrese akar:
axled@akademix.co.uk.
Yazılı onay süreci başlar.



Akademix Fabrika

Üretim, Lojistik,
Termin ve Teslimat.



Sistem Dışı Üretim Yasaktır: Akademix dışında üretilen veya temin edilen tek bir ürün, sözleşmenin derhal feshine neden olur.



Sınırları Çizilmiş Zenginlik

Güvenli Kâr Alanı

Bayinin özgürce oyun kurabileceği,
yüksek kazanç bölgesi.

Fiyat Kırma Yasağı

Marka değerini korumak için
%20'nin altına inilemez.



Sistem Kontrolü

Tavan fiyatı aşılmaz, tüm
fiyatlandırma Akademix'in
denetimindedir.

Fiyat manipülasyonu, sistemin dışına çıkmaktır
ve sözleşme iptal sebebidir.

Performans ve Bayi Seviyeleri

Standart Bayi

- Sisteme yeni giriş.
- Proje bazlı çalışma.
- %20-25 arası kâr marjı.

Gold Bayi

- Belirli satış hacmi.
- %25-30 kâr marjı.
- Öncelikli proje desteği ve bölgesel avantajlar.

En İyi Tercih

Master Bayi

- Yüksek hacimli liderler.
- %30-35 kâr marjı.
- Bölgesel öncelik, büyük projelerde ilk tercih hakkı.



Geçiş Kriterleri: Aylık ciro, proje büyüklüğü ve sistem uyumu ile seviyeler Akademix tarafından tek taraflı güncellenir.



Büyük Proje Yönetimi

Kapsam: Zincir Mağaza Anlaşmaları, AVM Projeleri, Kurumsal Toplu İşler.

Akademix'in Rolü

Fiyatlandırmayı doğrudan belirler.
Tedarik ve proje yönetimini üstlenir.

Bayinin Avantajı

Bayi projeyi sisteme kazandırır.
Satışın tüm yükü ve operasyonu
Merkez'e geçer.
Bayi özel 'Proje Primi / Pay' alır.

Büyük sularda tek başınıza yüzmezsiniz;
Akademix'in global gücünü arkanıza alırsınız.

Aktif Satış Zorunluluđu

Kural: Sistem, avcılarını ödüllendirir.
Minimum aktivite zorunludur.

Pasif Durum Tetikleyicisi: 2 ay boyunca üst
üste sıfır satış veya düzensiz teklif akışı.

Timeout



1. Seviye Düşürme (Master'dan Gold'a)

2. Bölgesel Avantajların İptali

3. Sözleşmenin Tek Taraflı Feshi

Rekabet Yasağı ve Bölge Koruması

Mevcut Sözleşme Süresince:

LED ekran ve dijital signage alanında doğrudan veya dolaylı (alt markalar aracılığıyla) rakip marka satışı kesinlikle yasaktır.



12 Aylık Koruma Kalkanı:

Sözleşme sona erse dahi, oluşturduğunuz müşteri portföyüne 12 ay boyunca benzer/rakip ürün satılamaz.

Kendi bölgemizi ve kalitemizi birlikte koruyoruz.

Müşteri Mülkiyeti ve Kazanç Ekosistemi



Gizlilik ve Marka Zırhı

Neleri Koruyoruz?

1. Sistem Fiyatlandırma Stratejileri.
2. Müşteri Veritabanı ve Ciro Bilgileri.
3. İş Modeli ve Sistem Yapısı.

Marka Temsili Zırhı

AX-LED logosu ve fiyat dili değiştirilemez. Yanıltıcı reklam yapılamaz. Gizlilik ihlali, ortaklığın geri dönülemez şekilde bitmesidir.

Derhal Fesih Nedenleri



Sistem Dışı Üretim/Sipariş:
Tedarik zincirini kırmak.



Fiyat İhlali: %20 altı kırma
veya %35 üstü manipülasyon.



Rekabet İhlali:
Alternatif sistem veya
rakip ürün sunmak.



Marka İtibarı:
Akademix/AX-LED kimliğine
zarar veren eylemler.

Güçlü sistemler, tavizsiz kurallarla hayatta kalır.

Akademix - Bayi Güç Dengesi

Akademix'in Masaya Koydukları

Global üretim, yüksek ürün kalitesi, merkezi CRM, operasyon ve büyük proje gücü.

Mükemmel
Ortaklık

Minimum efor, maksimum ölçeklenme,
%35'e varan kârlılık ve pazar liderliği.

Siz sahayı yönetin, biz fabrikayı ve
sistemi yönetelim.

Bayinin Masaya Koydukları

Yerel saha hakimiyeti,
agresif müşteri avı,
sistem kurallarına
%100 sadakat.

Taahhüt ve Hukuki Zemin

Sözleşme Süresi: 1 Yıl (Performansa dayalı olarak otomatik uzama avantajı ile).

Hukuki Zemin: Uyuşmazlık durumunda İzmir Mahkemeleri ve İcra Daireleri tam yetkilidir.

Yürürlük: İmza anında resmi ortaklık başlar ve bayi 'Akademix Method' sistemine entegre edilir.



Yeni Nesil Kurumsal Ekosisteme Katılın.

Sözleşmeniz hazır. Bölgenizdeki gücü
elinize almak için ilk adımı atın.

AX-LED Bayilik Başvurusu ve İmza Süreci için Yetkilinize Danışın.

www.akademix.co.uk | axled@akademix.co.uk | +90 542 433 43 08 whatsapp hattı